**LA HISTORIA DE JOSÉ; UN AMIGO DE MI HERMANO**

José es el mejor amigo de mi hermano Andrés. Cuando eran pequeños, en el colegio, pasaron por algunos test de inteligencia y en ellos, José siempre daba unas puntuaciones más bien bajas; pero siempre tenía gente alrededor, ahí donde un niño se caía en el recreo iba él a levantarlo y consolarlo, cuando había una pelea, él se encargaba de interceder hasta resolver el conflicto, siempre parecía tener solución para todo y, tanto los compañeros como los profesores, confiaban en él.

Al terminar el colegio, mi hermano y el resto de los compañeros se matricularon en la Universidad, todos siguieron adelante menos él que, no se sentía preparado y decidió, con 16 años, ponerse a trabajar como lavacoches en un concesionario.

Curiosamente, las personas que iban a lavar el coche pronto se hacían con él, le confiaban sus inquietudes, le comentaban sus ideas de cambiar el coche y José siempre tenía las palabras justas; cual sería el tamaño ideal, el color preferido, las prestaciones idóneas para cada familia….., etc.

Mientras tanto, los vendedores del concesionario; con sus trajes impecables, sus carreras Universitarias y sus palabras grandielocuentes, como se dice vulgarmente, “no se comían ni un colín”. Parecía que los clientes preferían hablar con José para resolver sus dudas y decidir su compra.

El jefe, que de tonto tenía bien poco, enseguida se dio cuenta y lo pasó al departamento de ventas. Poco después llegó a ser el núm. uno en ventas y jefe de ventas de su concesionario; hoy, es el director general de la cadena de concesionarios en España.

**JOSÉ ES EL PROTOTIPO DE PERSONA INTELIGENTE EMOCIONALMENTE.**

Hoy se sabe que el Coeficiente Emocional predice el éxito en mayor medida que el Coeficiente Intelectual.